

## EXPERIENCIA DE GRUPO GALILEA



*Grupo Galilea compró una pequeña correduría en 1995, pero su expansión no se intensificó hasta 2005. "Desde entonces, están incorporadas de una u otra forma en el grupo 42 corredurías. Este año hemos incorporado sólo tres. Por nuestra habitual discreción, preferimos no dar nombres", comenta su presidente y consejero delegado, Josep María Galilea. Según explica, Grupo Galilea puede interesarse por "cualquier tipo de correduría generalista o de nicho, pequeña, mediana o grande". "Depende básicamente de que estemos implantados en la zona de la sociedad por incorporar o que el nicho sea de futuro", agrega. En todo caso, en este tipo de operaciones, "es imprescindible asegurar la continuidad de la gente que trabaja allí, tanto socios colaboradores como empleados". "Nunca efectuaremos ninguna adquisición sin un pacto de continuidad. Si existiera un proceso de jubilación, debe prepararse perfectamente el paso a la siguiente generación con la incorporación del accionariado de familiares o del equipo directivo", aclara. En cuanto a los pasos que se dan tras la compra, indica que depende de cada caso, "pero nos apetece siempre mantener la marca y, por supuesto, la plantilla". Y especifica que, dependiendo de las necesidades, se busca la integración de los distintos departamentos (TI, técnico, siniestros, etc.), "pero siempre caso a caso".*

gestionamos la empresa en toda Europa tenemos el otro 20%. Estos porcentajes nos dan un equilibrio privilegiado entre la aportación de financiación y la gestión de los equipos y las carteras que hacen que estemos absolutamente alineados y que podamos decir claramente que nuestra operación es una operación aseguradora no controlada por fondos, pero si apoyada por ellos", matiza.

Grupo Galilea también tiene nuevos compañeros de viaje, Söderberg&Partners. En este caso, no se trata únicamente de socios financieros. "Tras 18 años con un socio meramente financiero, creí que deberíamos hacer el cambio e intentar, en estos momentos de euforia de mercado, pasar a un socio profesional. Tras haber recibido 29 ofertas para entrar en nuestro grupo, fuimos seleccionando, hasta que al final quien cumplió los requisitos que deseábamos era Söderberg&Partners. Tienen en su ADN la misma filosofía que tenemos nosotros. Tenemos soporte económico para seguir integrando, y capacidad técnica aportada de otros

países, para potenciar el crecimiento orgánico, tanto en líneas personales, con gran apoyo de tecnología, como en las líneas comerciales de empresas, con un gran soporte de capacidad de colocación y técnico.

Nuestro socio está presente también en otras corredurías con las que, casualmente, nos une una grandísima amistad desde hace años y con las que colaboraremos en lo que creamos oportuno, siempre que sea en beneficio de nuestros clientes", detalla Josep Maria Galilea, presidente y consejero delegado de la correduría.

### TAMBIÉN SOCIOS INDUSTRIALES

Grupo Summa también ha encontrado un socio industrial en Acrisure. "Por una parte, la entrada de Acrisure significa no estar solos. Por otra, significa ser dueños de nuestro destino. Sigo pensando que la Mediación no es consciente de los cambios que se están produciendo y la velocidad a la que